



Frank Dühring er Multicuts sælger, ambassadør og lobbyist – og så er han arkitekten bag den store aftale med Airbus.

Frank Dühring gik herefter i gang med at udnytte sine relationer og gøre Multicut kendt i de rigtige kredse. Nogle af de første kunder i hus var BAE Systems, der producerer militærkøretøjer, og Raytheon, der producerer missiler.

Det store gennembrud for Multicut og Frank Dühring kom forleden, da Lars B. Kristensen kunne underskrive en kontrakt om produktion af højteknologiske dele til Airbus' passagerfly 350 XWB.

I første omgang skal Multicut over en treårig periode producere en række emner i titanium. Det drejer sig om otte forskellige emner, som er et par meter lange. De skal indgå i Airbus 350 XWB's bærende ramme – flykroppens skelet. Delene i titanium har en bearbejdnings- og færdiggjort på 30-40 timer per emne og bliver færdiggjort på én og samme arbejds- gang.

Det første år skal Multicut producere serien på de otte forskellige emner til 200 fly. Året efter stiger antallet, og i det tredje år lyder ordren på produktion af de otte dele til 600 fly.

"Det her er kun lige starten," pointerer Lars B. Rasmussen og smiler stolt.

#### YDERLIGERE 25 JOBS

Hvad der er ligeså interessant er, at Multicut og søsterselskabet Airbus Defense & Space har underskrevet en hensigtserklæring om samarbejde. Her er der fokus på at levere dele til Eurofighter Typhoon, der er et af de se-

neste og mest avancerede operationelle kampfly i verden. Og modsat andre ambitiøse jagerprojekter, så bliver Eurofighter Typhoon allerede produceret og er på vingerne.

Airbus er en gigant. Defense & Space har 40.000 medarbejdere. Området med passagerfly tæller 70.000 mand. Derudover er der Helicopters med 23.000 mand.

Ordren på leverancer til det civile passagerfly betyder, at Multicut nu er gået i gang med at udvide staben af medarbejdere med 25 nye ansigter. Lars B. Kristensen vurderer, at antallet sagtens kan tidobles inden for de næste syv år. Men han erkender, at rekrutteringen af nye folk så som ingeniører, værktøjsmagere og industri- teknikere er svær.

I den forbindelse skruer Multicut nu op for antallet af lærlinge. I dag har underleverandøren kun to industri- teknikerlærlinge. Hvis de rigtige kandidater dukker op, er Lars B. Rasmussen fremover klar til at ansætte to nye lærlinge om året.

#### FLY PÅ SAMLEBÅND

Ifølge prognoser fra Boeing og Airbus skal der på globalt plan bygges 31.000 nye passagerfly inden for de næste 20 år.

"Aerospace er et område i vækst. Det betyder, at vi ikke skal stjæle ordrer fra konkurrenterne, men være en del af væksten," påpeger Frank Dühring.

Mange af stumperne til de nye fly skulle således gerne komme fra Vildbjerg. I hvert

fald vurderer Lars B. Kristensen, at omsætningen de næste syv år vil stige fra den nuværende halve milliard kroner til den hele milliard. Hvor aerospace og defense i dag udgør cirka 15 procent, skal dette forretningsområde til den tid ligge på en tredjedel af omsætningen. Resten af omsætningen vil være fordelt på en blanding af industrielle kunder og vindmølle- industrien. Ifølge Lars B. Rasmussen har Multicut i dag cirka 15 betydende kunder, og det er vel at mærke vækstorienterede kunder.

"Vi følger med vores kunders udvikling, det er vi nødt til," siger han.

Så positivt ser det ikke ud for det Defense på verdensplan.

"Defense er et område i tilbagegang. Militæret har Worldwide tidligere været vant til nogle store budgetter, men sådan er det ikke længere. I alle lande skal de spare, og det betyder, at de presser priserne ned på de varer, de køber hos for eksempel underleverandører. Men det giver os en markedsmulighed, vi ikke havde før, for i Danmark er vi vant til at tænke i besparelser," forklarer Frank Dühring. Lars B. Rasmussen har visioner – også på branchens vegne:

"Airbus åbner ballet for os, og det er vi stolte over. Nu håber vi, at vi med aftalen med Airbus kan trække andre danske underleverandører med, sådan at vi får etableret en dansk aerospaceindustri og får skabt en masse arbejdspladser," siger Lars B. Rasmussen til Teknovation.

# PÅLIDELIGHED. PRIS. SERVICE.



## » BEDSTE PRIS/YDELSESEVNE.



Haas VF-2SS Super Speed  
762 x 406 x 508 mm xyz  
12 000 omdr./min.,  
22,4 kW 150°/sek.  
35,6 m/min ildgang  
Fra 51 995 €

Haas Automation fokuserer på **totalværdien**, du får for din investering. Pålidelig teknologi, hurtig hjælp, ærlige priser. Kun **Haas samler alt i ét.**

EDSTRØMS VÆRKTØJSMASKINER  
+45 38 41 00 10 | michael.henriksen@edstroms.com  
Showroom: Haremarksvej 10, 8723 Løsning | www.edstroms.dk  
Haas Automation | www.HaasCNC.com | Stolt sponsor af Haas F1 Team – 2016

